



Du er velkommen til at kontakte:

København – telefon: 3945 3945

Anne Mette Nyborg (abo@pwc.dk)
Christine Mindedal (cmi@pwc.dk)
Clemens Mader (cma@pwc.dk)
David Olesen (dao@pwc.dk)
Erik Todbjerg (eto@pwc.dk)
Fredrik Hillålv (fhi@pwc.dk)
Hans Christian Jeppesen (hcj@pwc.dk) – p.t. udstationeret i Australien
Heidi Stephensen (hei@pwc.dk)
Joachim Twigt (jti@pwc.dk)
Jørgen Juul Andersen (jju@pwc.dk) – p.t. udstationeret i USA
Katrine Drachmann (kdm@pwc.dk)
Lars Bjørn Christensen (lcn@pwc.dk)
Ninett Wassard Lykke Christensen (nlc@pwc.dk)
Sune Hvelplund (shv@pwc.dk) – p.t. udstationeret i Schweiz

Århus – telefon: 8932 0000

Christina B. Lassen (cla@pwc.dk)
Klaus Okholm (kpo@pwc.dk)
Tina Holm Røgen (thr@pwc.dk)
Tine Jørgensen (tjn@pwc.dk)

Up-to-date på Transfer Pricing

Efterår 2009



"Plans are nothing – planning is everything"

Dwight D. Eisenhower

Indledning

Transfer pricing er det emne inden for international beskatning, som optager virksomheder og skattemyndigheder mest. Den fortsatte globalisering betyder, at nationale grænser får mindre og mindre betydning for internationale virksomheder, hvilket ofte er en udfordring for skattesystemerne i de enkelte lande.

Der er en tendens til, at skattemyndigheder over hele verden kræver stadig mere omfattende transfer pricing-dokumentation i forsøg på at beskytte deres fiskale interesser. Det betyder, at internationale virksomheder tvinges til at rette øget fokus mod deres transfer pricing-politik og den transfer pricing-praksis, som de udøver.

Der er fra og med 2006 indført transfer pricing-dokumentationspligt også for rent danske koncerner. Fremover er det derfor kun ganske få virksomheder i Danmark, der ikke behøver at tage stilling til transfer pricing.

I denne brochure kan du læse mere om PricewaterhouseCoopers' transfer pricing-gruppe, og om de udfordringer transfer pricing stiller til din virksomhed. Du kan endvidere læse om, hvordan vi kan rådgive dig omkring udarbejdelsen af den mest optimale transfer pricing-politik og dokumentation, der:

- Er i overensstemmelse med din virksomheds internationale forretningsstrategi
- Kan forsvares globalt med henblik på at undgå skattebøder og renter
- Bedst muligt sikrer dig, at din virksomhed ikke bliver dobbeltbeskattet
- Giver dig sikkerhed for, at din virksomheds transfer pricing-position er veldokumenteret, når du underskriver virksomhedens selvangivelse.

Denne publikation udgør ikke og kan ikke erstatte professionel rådgivning. PricewaterhouseCoopers påtager sig intet ansvar for tab nogen måtte lide som følge af handlinger eller undladelser baseret på publikationens indhold, ligesom PricewaterhouseCoopers ikke påtager sig ansvar for indholdsmæssige fejl og mangler.

© 2009 PricewaterhouseCoopers

Layout: PwC MCS 040409

Tryk: CoolGray

ISSN: 1903-1297

Vær på forkant med udviklingen

Du bør sørge for, at virksomhedens transfer pricing-politik modsvarer det reelle transaktionsflow, og at dokumentation herfor snarest bliver udarbejdet eller ajourført.

Nogle virksomheder har en god fornemmelse for, om deres interne afregningspriser overholder de krav, der stilles efter OECD's retningslinjer. Andre virksomheder har derimod vanskeligt ved at forklare deres transfer pricing-politik.

Vi hjælper virksomheder med at skabe et fuldstændigt billede af deres interne afregningspriser, så de bliver i stand til at fremlægge en transfer pricing-dokumentation, der underbygger deres transfer pricing-politik.

Det kan blive dyrt for virksomheden, hvis "mangler" i transfer pricing-dokumentationen opdages under en skatterevision. Udarbejdelsen af transfer pricing-politik og dokumentation er derfor mere end blot et "selvangivelseskrav".

Det er vores erfaring, at man vil opnå langt bedre resultater, hvis man betragter transfer pricing-disciplinen som et styringsværktøj, der øger gennemsigtigheden i rapporteringen og dermed også giver mulighed for skatteplanlægning.

Hvis der er udarbejdet en transfer pricing-politik og tilhørende dokumentation, kan du lettere imødesee en revision fra myndighederne, og vil have bedre mulighed for at kontrollere processen fra start til slut.

Er du beredt?

Test dig selv med disse spørgsmål:

- Foregår din virksomheds interne samhandel på armslængdevilkår?
- Kan du argumentere for det synspunkt?
- Kan du underbygge din argumentation med dokumentation?
- Kan du svare ja til ovenstående spørgsmål for alle fem indkomstår, som skattemyndighederne kan foretage korrektion for?

Hvis du svarede nej til et eller flere af ovenstående spørgsmål, bør transfer pricing få større opmærksomhed med henblik på at afdække finansielle risici for dig og virksomheden.



PricewaterhouseCoopers – hvad kan vi tilbyde?

Udarbejdelse af transfer pricing-politik og dokumentation

Vi arbejder sammen med dig om at dokumentere den eksisterende transfer pricing-politik. Vi kan også rådgive dig i forbindelse med at udvikle en optimal transfer pricing-politik.

Vi har omfattende erfaring med betjening af virksomheder inden for alle brancher bl.a. medicinalvirksomheder, virksomheder inden for energi- og forsyningsområdet, samt virksomheder inden for produktion og logistik. Via vores internationale netværk sikrer vi en kontinuerlig videndeling, ligesom vi gennem vores netværk er i stand til at servicere internationalt og globalt funderede virksomheder, der ligeledes forventer globalt funderede rådgivere.

Vi har verdens i særklasse største netværk inden for transfer pricing. Dette kan din virksomhed drage fordel af på flere niveauer. Vi har erfaring med multinationale dokumentationsopgaver og kan omsætte denne erfaring til konforme løsninger – eksempelvis i form af en EU Transfer Pricing Documentation (EU TPD), som er et fælleseuropæisk dokumentationsformat, der kan anvendes som alternativ til nationale retningslinjer for transfer pricing-dokumentation.

Virksomheder, der opererer i hele verden og som ønsker en dokumentationsproces, der i én arbejdsgang tager dette i betragtning, vil kunne drage fordel af vores Global Core Documentation™ (GCD). GCD er et dokumentationskoncept, der sikrer en sammenhængende transfer pricing-struktur i hele koncernen og som giver bedre styringsmuligheder i forhold til den samlede skattemæssige eksponering.

Tax audit defence

Vi arbejder sammen med dig under en skatterevision for at opnå det bedste resultat for din virksomhed. I tilfælde af en transfer pricing-skattesag, rådgiver vi dig om, hvordan du undgår dobbeltbeskatning ved for eksempel at indlede "mutual agreement procedures", således at de nationale skattemyndigheder i begge ender af transaktionen bliver involveret i løsningen af skattesagen.

Inden for EU er voldgiftskonventionen et naturligt element i denne proces.

Advance Pricing Agreement (APA)

APA er en international aftale mellem virksomheden og myndighederne i et eller flere lande om virksomhedens interne afregningspriser. For nogle, typisk meget store virksomheder, giver APA vished om virksomhedens transfer pricing-politik for en nærmere defineret årrække. Vi har i PwC, både i dansk og internationalt regi, det største erfaringsgrundlag omkring APAer med en track record, der inkluderer en række af de "nye" økonomier i Asien. APA er et meget komplekst redskab og er dermed ikke vejen frem for alle.

SKAT har i forbindelse med en revidering af de nuværende transfer pricing-regler varslet nye APA-retningslinjer i løbet af 2009, og vi forventer, at disse offentliggøres i løbet af efteråret. I hvilket omfang disse vil påvirke antallet og processen vedrørende APA i fremtiden vides på nuværende tidspunkt ikke.

Value Chain Transformation™ (VCT)

VCT er en omfattende analyse og vurdering af, om der hensigtsmæssigt kan foretages ændringer af virksomhedens forretningsmodel med henblik på at blive orienteret imod en global/regional struktur frem for en traditionel national opbygning.

I samarbejde med dig sikrer vi, at der kommer sammenhæng mellem forretnings- og skatteforhold i forbindelse med optimering af værdikæden og de afledte styrelseseffekter, således at grundlaget for "shareholder value" øges.

Vores tilgang

Vi mødes med dig for at diskutere din opfattelse af de forretningsmæssige udfordringer, som din virksomhed står over for, sammenholdt med de krav, transfer pricing-lovgivningen indeholder. På denne måde kombinerer vi dit indgående kendskab til din virksomhed med vores transfer pricing-ekspertise.

På baggrund af det indledende møde opnår vi en fælles forståelse for din virksomheds transfer pricing-udfordringer, og hvorledes disse udfordringer kan håndteres bedst muligt. Et af de væsentligste forhold, din virksomhed skal forholde sig til, er valg af transfer pricing-metodik og omfanget af dokumentation.



Valg af metodik og dokumentationsniveau

Der er ofte langt mellem, hvad skattemyndighederne udbeder sig af information, og hvad din virksomhed kan levere. Vores vigtigste opgave er at bringe din virksomhed og skattemyndighederne nærmere hinanden.

Du kan trække på vores erfaring med at se sagen fra "begge" sider samt vores viden om, hvad de nationale skattemyndigheder kræver, ønsker og accepterer, og på den baggrund præsentere og argumentere for den transfer pricing-politik, som netop din virksomhed har valgt.

Du kan vælge flere indfaldsvinkler til udarbejdelsen af transfer pricing-dokumentation, strækkende sig fra en dokumentation, der opfylder de minimumskrav, der stilles, til en dybtgående dokumentation, der kan danne grundlag for et skatteoptimalt forretningsmæssigt set-up.

Hvilken tilgang vi i fællesskab vælger afhænger af de faktiske omstændigheder. Normalt er det tilstrækkeligt at opfylde minimumskravene, hvis virksomheden er forholdsvis ukompliceret og let at beskrive. Derimod må vi ofte anbefale at gå grundigere til værks, når der er tale om en mere kompleks virksomhed med aktiviteter i mange lande. Hvordan jeres transfer pricing-dokumentation bedst kan udformes, er et af de væsentligste emner, som vi drøfter med dig på det indledende møde.

Derved sikrer vi, at du får indblik i:

- Hvilke styrker og svagheder, der er ved den transfer pricing-politik, din virksomhed har valgt
- Hvordan du udnytter fordele og styrker ved den transfer pricing-metode, der bedst passer sammen med netop din virksomheds forretningsmodel
- Hvordan du overkommer eventuelle svagheder og vanskeligheder ved den valgte metode.

Et globalt perspektiv – OECD Guidelines

OECD Guidelines er hjørnestenen i transfer pricing-skatte-lovgivningen i de fleste lande i verden. The Organisation for Economic Co-operation and Development (OECD) har været stærkt medvirkende til at opnå en fælles international forståelse for transfer pricing. Organisationen har udgivet retningslinjer i form af rapporten: "Transfer Pricing Guidelines for Multinational Enterprises and Tax Administrations"

og bidrager løbende til udviklingen på transfer pricing-området.

Alle medlemslandene af OECD og en lang række andre lande har udarbejdet deres nationale transfer pricing-lovgivning ud fra OECD's retningslinjer. Der findes derfor nogle overordnede retningslinjer for transfer pricing, som det er op til de nationale myndigheder i de enkelte lande at følge. De danske transfer pricing-regler læner sig i vid udstrækning op ad de nuværende OECD's retningslinjer.

Transfer pricing i EU

Der er i EU-regi også en række initiativer vedrørende transfer pricing, der har relevans for danske virksomheder. Blandt andet har Rådet vedtaget Kommissionens forslag til en "Code of Conduct" for transfer pricing inden for medlemslandene.

Ifølge de danske regler kan man vælge at udarbejde virksomhedens transfer pricing-dokumentation efter "Code of Conduct" – en såkaldt EU TPD – frem for at følge systematikken i de danske regler. EU TPD er ikke et alternativ til principperne i OECD's regler, idet der er fuld overensstemmelse hermed, men er alene retningslinjer for en metodik, der anerkendes af EU-landene som værende fyldestgørende.

En EU TPD indebærer, at man udarbejder en koncerndokumentation opdelt i en "Masterfile" og et antal landespecifikke dokumentationer. Masterfilen er dokumentationens kerne og indeholder alle de informationer, der er fælles for alle/hovedparten af virksomhederne i koncernen. De landespecifikke dokumentationer er tilpasset de enkelte lande/virksomheder rundt om i EU, så lokale aspekter og særegne nationale dokumentationsregler tilgodeses.

EU's voldgiftskonvention er et andet af disse initiativer. Voldgiftskonventionen er et konfliktløsningsredskab, der skal sikre, at indkomstkorrektioner som følge af transfer pricing ikke medfører, at virksomhederne udsættes for dobbeltbeskatning.

De danske transfer pricing-regler

Der blev i 2005 vedtaget nye transfer pricing-regler, der har medført en udvidelse og opstramning af dokumentations-

Globaliseringen betyder, at fokus ændrer sig, og skat i højere grad bliver en omkostning, der skal styres og kontrolleres.

reglerne. Lovændringen havde dels til hensigt at sikre, at de danske regler ikke strider mod ikke-diskrimineringsforbudet i EU retten, og dels at skærpe virksomhedernes incitamenter til at udarbejde transfer pricing-dokumentation, samt sikre omfanget og kvaliteten af disse. De nye regler har virkning for indkomstår, der påbegyndes 1. januar 2006 eller senere.

Der er i forbindelse med de nye transfer pricing-regler indført bødestraf for manglende eller utilstrækkelig transfer pricing-dokumentation for indkomstår der påbegyndes 2. april 2006 eller senere. Det kan tillige nævnes, at transfer pricing figurerer højt på SKATs selskabslygningsplaner i de kommende år. Dette betyder, at en stor andel af de skatterevisorer, der bliver foretaget for indkomstårene 2007 og frem vil omfatte et grundigt eftersyn af virksomhedernes transfer pricing-dokumentation.

Transfer pricing-reglerne omfatter tre hovedelementer:

- Krav om oplysning i selvangivelsen om arten og omfanget af koncerninterne transaktioner
- Krav om udarbejdelse af transfer pricing-dokumentation
- Udvidelse af den periode, hvor skattemyndighederne kan foretage indkomstmæssige reguleringer (fem år) i forhold til de tre år, der normalt gælder.

Hvem er omfattet af reglerne for transfer pricing?

Reglerne gælder for skattepligtige danske selskaber mv., som:

- Kontrolleres af fysiske eller juridiske personer
- Kontrollerer juridiske enheder
- Er koncernforbundet med en juridisk enhed
- Har fast driftssted i udlandet, eller
- Er en udenlandsk fysisk eller juridisk person med fast driftssted i Danmark.

”Kontrol” betyder, at en enhed direkte eller indirekte ejer mere end 50% af kapitalen, eller kontrollerer mere end 50% af stemmerne i en anden enhed. Ved ”koncernforbundne” forstås parter, som kontrolleres af den samme ejerkræds.

Det bør nævnes, at definitionen af ”juridisk person” tillige omfatter visse skattemæssige transparente enheder. Selskaber og foreninger, der ikke er selvstændige skatteobjekter efter dansk ret, men som er juridiske enheder i medfør af de danske selskabsretlige regler, en selskabsretlig aftale eller vedtægter, omfattes således også af definitionen. Eksempler på skattemæssige transparente enheder,

der falder ind under definitionen, er interessentskaber og kommanditselskaber.

Skattepligtige, der er omfattet af reglerne, er ligeledes omfattet af dokumentationspligten.

For koncernforbundne med tilsammen mindre end 250 ansatte og enten en samlet balance på under DKK 125 millioner eller en årlig omsætning på under DKK 250 millioner, skal der alene udarbejdes dokumentation for transaktioner med:

- Koncernforbundne parter eller faste driftssteder, der er hjemmehørende i en fremmed stat udenfor EU/EØS, der ikke har indgået en dobbeltbeskatningsoverenskomst med Danmark
- Udenlandske fysiske eller juridiske personer med fast driftssted i Danmark, der er hjemmehørende i en fremmed stat udenfor EU/EØS, der ikke har indgået en dobbeltbeskatningsoverenskomst med Danmark.

Rederivirksomheder er fritaget for dokumentationspligten, for så vidt angår transaktioner, hvis overskud beskattes efter tonnageskatteoven.

Hvilke koncerninterne transaktioner er omfattet af reglerne?

Reglerne om transfer pricing omfatter alle former for handelsmæssige eller økonomiske koncerninterne transaktioner, eksempelvis:

- Varesalg
- Tjenesteydelser
- Immaterielle aktiver – eks. royaltystrømme
- Finansielle transaktioner
- Brug af materielle aktiver.

Da reglerne vedrører alle former for koncerninterne transaktioner, bør virksomheden identificere alle de transaktioner, der eksisterer mellem koncernselskaberne, uanset om disse optræder i bogføringen eller ej. Kun på den måde kan den interne afregning fastsættes i overensstemmelse med armslængdeprincippet.

De danske transfer pricing-oplysningsregler

Hvis din virksomhed er omfattet af transfer pricing-dokumentationsreglerne, skal du i selvangivelsen medtage op-

Dokumentationsopgaven er ressourcekrævende for virksomheden og skal planlægges med omhu.

lysninger om art og omfang af de koncerninterne transaktioner. Skattemyndighederne har udarbejdet en blanket til dette formål (blanket 05.021 – Kontrollerede Transaktioner). Blanketten findes på SKATs hjemmeside (www.skat.dk).

Hvis din virksomhed har koncerninterne transaktioner, der samlet overstiger DKK 5 millioner, skal der for hver enkelt afgrænset transaktionsart på selvangivelsesblanketten angives, hvorvidt de samlede transaktioner årligt beløber sig til:

- Under DKK 10 millioner
- Mellem DKK 10 millioner og DKK 100 millioner, eller
- Over DKK 100 millioner.

Du skal derudover angive, hvorvidt de koncerninterne transaktioner udgør mere end 25% af de samlede transaktioner inden for hver enkelt transaktionskategori.

Såfremt du er omfattet af reglerne, skal du desuden på selvangivelsesblanketten – inden for ovenstående beløbsrammer – angive køb eller salg af anlægsaktiver eller angive, om der har været finansielle transaktioner mellem selskaberne i koncernen.

Skattemyndighederne bruger oplysningerne til at udsøge de virksomheder, som vil få foretaget en nærmere transfer pricing-gennemgang.

Transfer pricing-dokumentationskrav

Hvis din virksomhed er omfattet af de danske transfer pricing-regler, skal du udarbejde en dokumentation, der som minimum redegør for, hvordan virksomheden har fastsat priser og vilkår for kontrollerede transaktioner.

I bemærkningerne til de danske regler om transfer pricing er der hyppigt henvisninger til OECD's retningslinjer: "Transfer Pricing Guidelines for Multinational Enterprises and Tax Administrations". Skattemyndighederne vil derfor i vidt omfang basere deres vurdering på OECD's retningslinjer.

Det fremgår af de danske regler, at dokumentationen skal være tilstrækkelig til, at skattemyndighederne kan vurdere de interne afregningspriser og afgøre, hvorvidt priserne er i overensstemmelse med armslængdeprincippet. Hvis der mangler relevant, tilstrækkelig eller tilgængelig dokumentation, kan dette medføre bødestraf fra indkomstår påbegyndt 2. april 2006 eller senere. I værste fald kan skatte-

myndighederne skønsmæssigt korrigere i den selvangivne indkomst. Selvom sådanne korrektioner skal være begrundede og korrekte i forhold til den økonomiske virkelighed, vil en mangelfuld dokumentation mindske skattemyndighedernes bevisbyrde.

SKATs dokumentationsvejledning

SKAT har udarbejdet en vejledning om transfer pricing-dokumentationspligten. Vejledningen er et forslag til, hvordan en god dokumentation skal se ud, men er ikke et egentligt formkrav til strukturen i en dokumentation. Dog på en række punkter får den i stedet karakter af minimumskrav til transfer pricing-dokumentation.

Dokumentationsvejledningen er som udgangspunkt en dansk oversættelse af OECD's retningslinjer, men afviger på en række områder i større eller mindre grad fra ordlyden i OECD's retningslinjer. Det vil derfor i reglen være nødvendigt at konsultere vejledningen i detaljer, selvom man f.eks. via koncernselskaber i udlandet har fået udarbejdet en transfer pricing-dokumentation efter OECD's retningslinjer.

Vejledningen henvender sig både til skatteydere, rådgivere og myndigheder, og indeholder en detaljeret gennemgang af, hvad en transfer pricing-dokumentation som minimum bør indeholde inden for de fem hovedpunkter, der listes op i dokumentationsbekendtgørelsen:

- Beskrivelse af koncernen og de forretningsmæssige aktiviteter
- Beskrivelse af de kontrollerede transaktioner
- Sammenlignelighedsanalyse
- Implementering af prisfastsættelsen
- Skriftlige aftaler.

Beskrivelse af koncernen og de forretningsmæssige aktiviteter

Formålet med denne del er at give skattemyndighederne et overblik over virksomheden i såvel juridisk som organisatorisk forstand samt beskrive relevante, strategiske, branche- og markedsmæssige forhold.

Beskrivelse af de kontrollerede transaktioner

Det er nødvendigt at identificere alle kontrollerede transaktioner – også dem, der ikke figurerer i virksomhedens finanssystem. Transaktionerne skal beskrives med hensyn til typer, omfang, modparter osv., for at det er muligt at udvælge rele-



vante sammenlignelige transaktioner i sammenlignelighedsanalysen.

For at danne grundlag for den egentlige sammenlignelighedsanalyse skal transaktionerne desuden beskrives i forhold til fem sammenlignelighedsfaktorer:

- Produkters (varer, tjenesteydelser, aktiver, immaterielle aktiver mv.) egenskaber
- En funktionsanalyse (funktioner, aktiver og risici)
- Kontraktvilkår
- Økonomiske omstændigheder
- Forretningsstrategier.

Sammenlignelighedsanalyse

Denne analyse sammenligner de kontrollerede transaktioner med transaktioner, som virksomheden selv eller koncern-deltagere har med uafhængige parter.

Sammenligningen udføres på baggrund af beskrivelsen af sammenlignelighedsfaktorerne i den foregående beskrivelse. Hvis der ikke kan findes internt sammenligningsgrundlag anbefales det, at der udføres sammenligning med eksternt sammenligningsgrundlag via databaseundersøgelser (benchmarkstudier).

Sammenligning med ikke-kontrollerede transaktioner er i princippet den eneste måde, hvorpå virksomheden kan demonstrere, at de kontrollerede transaktioner er prissat i overensstemmelse med armslængdeprincippet. Det er i forbindelse med sammenlignelighedsanalysen, at virksomheden forventes at redegøre for sin politik og anvendte pris-sætningsmetoder.

Implementering af prisfastsættelsen

Dokumentationen skal indeholde en overordnet redegørelse for, hvordan implementeringen af den valgte transfer pricing-politik er foretaget. Derved bliver skattemyndighederne i stand til at afstemme den valgte politik med den faktiske bogføring.

Derudover anbefales det at medtage en beskrivelse af, hvor ofte og hvordan der sker opfølgning af, om anvendte priser og vilkår stadig er på armslængdevilkår – herunder efterfølgende prisjusteringer eller avanceudligninger.

Skriftlige aftaler

Vejledningen kræver, at der udarbejdes en oversigt over eventuelle skriftlige aftaler med koncernforbundne parter.

Desuden anbefales det, at der generelt anvendes skriftlige aftaler, men dette er ikke et krav.

Supplerende oplysninger og materiale

Skattemyndighederne kan i løbet af en skattekontrol anmode om, at virksomheden fremlægger eller udarbejder supplerende materiale.

Det er i princippet kun oplysninger og materiale, der må anses som relevant for en armslængdevurdering, som skattemyndighederne kan anmode om, eksempelvis oplysninger og materiale til uddybning og kontrol af de beskrivelser, analyser, som er medtaget i dokumentationen. Skattemyndighederne kan desuden anmode virksomheden om at udarbejde et benchmarkstudie. Det skal understreges, at det i praksis er skattemyndighederne, der alene vurderer, hvilket materiale, der anses for relevant.

Dokumentationsvejledningen kan ses på SKATs hjemmeside, www.skat.dk.

PricewaterhouseCoopers' transfer pricing-gruppe

PricewaterhouseCoopers' globale transfer pricing-netværk opererer i 140 lande og huser op imod 1000 specialister. Det betyder, at vi har indgående kendskab til, hvorledes lokale skattemyndigheder opfatter og praktiserer både vedtagne og ikke vedtagne regler på transfer pricing-området. Det sætter os i stand til at rådgive ud fra den enkelte virksomheds situation, uanset hvilken forretningsmodel der anvendes, og hvilke brancher og lande, der opereres indenfor.

Såfremt du har spørgsmål om transfer pricing, er du velkommen til at kontakte:

Erik Todbjerg på telefon 3945 9433 eller
Klaus Okholm på telefon 8932 5680.

Du kan finde flere oplysninger om transfer pricing på www.pwc.dk/transferpricing

Her findes også link til vores "Pricing Knowledge Network", hvor du kan tilmelde dig vores transfer pricing-nyheds-service.